

Die TRUMPF Gruppe zählt mit einem Umsatz von 1,17 Milliarden Euro (Geschäftsjahr 2001/02) und rund 5.600 Mitarbeitern zu den weltweit führenden Unternehmen in der Fertigungstechnik. Unter dem Dach einer Holding sind die vier Geschäftsbereiche – Werkzeugmaschinen, Lasertechnik, Elektronik / Medizintechnik und Elektrowerkzeuge – zusammengefasst. Kerngeschäft ist die flexible Blechbearbeitung durch Stanzen und Biegen sowie die Laserbearbeitung. Im Bereich industrieller Laser und Lasersysteme ist das Unternehmen mit Stammsitz in Ditzingen, nahe Stuttgart Technologie – und Weltmarktführer. Mit 40 Tochtergesellschaften und Niederlassungen ist die Gruppe in fast allen europäischen Ländern, in Nord- und Südamerika sowie in Asien vertreten. Produktionsstandorte befinden sich in Deutschland, Frankreich, Österreich, in der Schweiz, in Taiwan und in den USA.

## Optimiertes Lieferantenmanagement durch externe Content-Services

Bei der Weiterentwicklung ihrer Electronic-Procurement-Applikation hat sich die TRUMPF Gruppe in Ditzingen für den Einsatz der elektronischen Kataloglösung der Heiler Software AG entschieden. Ziel ist die weitere Optimierung des Lieferantenmanagements. Heiler betreibt den Katalog als externer Dienstleister und stellt zugleich die benötigten Content-Services zur Pflege der Lieferantenkataloge bereit.

Eine wichtige Rahmenbedingung zur Erreichung ihrer Qualitätsziele bildet für die Trumf Gruppe die Kooperation mit Lieferanten. Dies gilt besonders für die Beschaffung strategischer MRO-Güter (Maintenance, Repair und Operations). In ihren Bedingungen für die Zusammenarbeit mit Zulieferern nennt die TRUMPF Gruppe daher explizit die Bereitstellung von elektronischen Katalogen als eine wichtige Voraussetzung. Mit der Einführung einer Kataloglösung auf Basis des Premium

Business Catalog (PBC) und den zugehörigen Content-Services der Heiler Software AG startet TRUMPF nun die nächste Phase seiner Electronic-Procurement-Anwendung. Intern arbeitet TRUMPF mit SAP Enterprise Buyer Professional; für Mitte Mai 2003 war ein Upgrade auf die Version 3.5 geplant. Dieses Upgrade war der Anstoß, die bisher realisierte Beschaffungsplattform in Frage zu stellen und sich nach Alternativen umzuschauen.



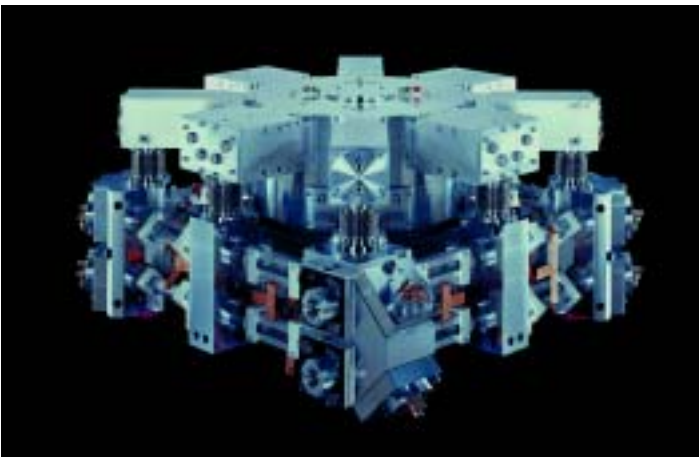
- **ASP-Kataloglösung + Content Services bewirken Entlastung des Zentralen Einkaufs.**
- **Kaum Administrationsaufwand bei Einführung der elektronischen Kataloge**
- **Senkung der Prozesskosten, Reduzierung der Durchlaufzeiten bei Bestellungen und verbesserte Prozesstransparenz.**

Mit dem Heiler Premium Business Catalog (PBC) können etwa 300 Mitarbeiter jetzt direkt vom Arbeitsplatz aus Material über einen elektronischen Katalog bestellen. Damit Trumpf sich nicht darum

kümmern muss, dass die eingebundenen Lieferanten (z.B. Dell, Bechtle) ihre Produktinformationen stets rechtzeitig in der aktuellsten Fassung in den elektronischen Katalog einspeisen, über-

nimmt die Heiler Software AG als Servicedienstleister die Abwicklung des Content-Managements und den Betrieb der gesamten Lösung. Der Vorteil für Trumpf: Die Einkaufsabteilung muss nun

nur noch die Kataloginhalte und die angebotenen Konditionen prüfen – ganz unbelastet vom Administrationsaufwand, der gewöhnlich bei der Einführung von elektronischen Katalogen anfällt.



**Heiler Software AG**  
Mittlerer Pfad 5  
D-70499 Stuttgart  
Telefon +49 (0)711/139 84-0  
Telefax +49 (0)711/8 66 63 01

[www.heiler.com](http://www.heiler.com)